

価格変動に敏感な女性客。消費増税や価格転嫁の際にはどうやって女性客を取り込むかが鍵です。
また、コストをかけずに確実に売上を上げる有効な方法を知りたい！方必聴のセミナーです！！

8割！のお客様の心理を掴み 売上アップにつなげるコツ

現在は、**女性が主な消費財の80%もの購買決定権を持ち！**かつては男性が購買決定権を持っていた商品までもが、女性(主婦)にその決裁権がシフトしているのをご存知ですか？本セミナーではお客様の心をつかむ、男女別、購買心理、魔法の法則、基礎の基礎、貴方から(お店・事業所)「買うわ！」とさせるテクニックをお伝えいたします！やがて到来する消費増税に今から準備が必要です。

みなさんの元気を熱血応援！
どんどん参加してね！



講師 **西田 陽子**

*ターニングポイント(株)代表取締役社長

日本体育大学女子短大卒業。大学職員を経て大手IT系人材派遣会社へ入社。営業の現場責任者、新規事業部門立ち上げ、部下の育成などに携わり、部署・全社を統括する部門にてクライアント・スタッフ側の統括責任者となり活躍。2010年独立。「会社・組織・人財の再起動計画 熱血応援！元気づくり」をコンセプトに人財育成のコンサルティングで活躍。講演においてもハートフルでバイタリティに溢れ、そのエネルギーは受講者を元気にする。熱血陽子先生！の名で呼ばれ、受講者からの人気は非常に高い。

＜主な講座内容＞

- トップセールスマンは既に実践している！消費者が情報の主導権をにぎる時代に知っておく事とは？
- 男女別の「心と記憶に残る箇所」の違いを押さえよう！
- 女性の買物には理由が必要～男性には分からない！女性の買物の理由 6つのポイント～
- 女性に売りたいならココを外すな！
- 物事の節目(消費増税)をチャンスに変える
- 業種・業界別！明日からすぐ役立つワンポイントアドバイス
(飲食、理美容、小売、宿泊、サービス、自動車、建設、製造業など、実践に役立つテクニック教えます！)



開催

【日時】 平成25年 **9月26日(木)** 14:00～16:00

【会場】 土浦商工会議所 3F会議室 (土浦市中央2-2-16)

【受講料】 無料

【主催】 土浦商工会議所 社会文化部会

【お問合せ】 土浦商工会議所 商工振興課 TEL:822-0391 FAX:822-8844

※下記申込書にご記入の上、FAXにてお申込み下さい。

土浦商工会議所 行 (FAX: 822-8844)

平成25年 月 日

「8割！のお客様の心理を掴み売上アップにつなげるコツ」(9/26) 受講申込書

事業所名	
所在地	TEL () FAX ()
受講者氏名	