令和8年度茨城県地域経済活性化事業

ファンをつくる販路拡大

創業フォローアップセミナー

お客様との関係が次の販路をつくる

出会いやファンづくりお客様に選ばれ続けるためには、自社の商品やサービスの魅力を知ってもらうことが大切です。
本セミナーでは、創業後５年目までの事業者を対象に、広報・PR の視点から、自社の強みや魅力を効果的に伝える方法を紹介します。
お客様の共感や関心を生み出し、新たな顧客につなげるには？
具体的な事例を交えながら、販路拡大に役立つ情報発信のヒントをお伝えします。

2027 1.27 WED 14:00-16:00

会場　NANAIRO Eat at Home
土浦市有明町1-30
プレイアトレ土浦　ステーションロビー2F

定員　20名　受講料　無料

お申込みについて

下記のURLまたは二次元バーコードよりお申込みください
※参加申込フォームの利用ができない場合は下記の問合せ先までご連絡ください

申込締切　令和9年1月22日（金）

URL　https://www.tcci.jp/128follow/

こんな方におすすめです

- 現在の事業に関する悩みがある方
- 事業プランについて他社と意見交換したい方
- ほかの起業者の話を聞いてみたい方
- 起業仲間を増やしたい方、等

開催内容

14:00-14:45　第１部 基調講演
講師：株式会社鶴と学び
代表取締役　吉村 千鶴子 氏

14:45-15:00　第２部 先輩企業家のお話し
先輩起業家の創業にいたる体験談から創業後の取り組みについてお話しいただきます。
講師：
SOLA卓球HOUSE　代表 大野 さゆり 氏

15:00-16:00　第３部 参加者交流会
創業間もない方々の人脈作り等の場としてご活用ください。
※名刺をご持参ください。

講師プロフィール

株式会社鶴と学び　代表取締役　吉村 千鶴子 氏



千葉県千葉市出身、法政大学卒業。茨城県内の商工会職員として10年間地域企業の支援に携わる。2017年に独立し、2019年に株式会社鶴と学びを設立。創業支援や広報・デジタルマーケティングを得意とし、クラウドファンディングやビジネスプラン策定を通じて、事業者の販路拡大や資金調達を支援している。現在、茨城県よろず支援拠点コーディネーター、日本経営士会女性経営士の会NJK前会長。第4期 PR TIMES社公認プレスリリースエバンジェリスト。

SOLA卓球HOUSE　代表　大野 さゆり 氏



10歳から卓球選手として競技に打ち込み、大学卒業後は3年間アメリカへ留学。帰国後は事務職と並行して卓球指導に携わり、2014年に開業支援補助金を利用し卓球教室を開業。2016年には旅行業の資格を取得し、国内外の卓球ツアーの企画・運営も手掛けている。

お問合せ　土浦商工会議所 中小企業相談所　029-822-0391　info@tcci.jp

【主催】土浦商工会議所 中小企業相談所　【共催】日本政策金融公庫土浦支店・茨城県信用保証協会